

Cosa rende Macsteel forte come l'acciaio?



Come un'azienda siderurgica globale rimane solida?

Macsteel è un'azienda leader nel settore della produzione di acciaio, con 120 anni di esperienza e un'attività distribuita su 40 centri di servizio, filiali, punti vendita in franchising e magazzini in tutto il mondo. L'azienda siderurgica è orgogliosa di reinventarsi, cosa che non riuscirebbe a fare senza una forte gestione del rischio.



Per Macsteel, questa gestione comprende le soluzioni di Coface: l'assicurazione dei crediti commerciali - da 20 anni! - e, più recentemente, i servizi di business information.

Un vantaggio competitivo in un settore rischioso

La produzione di acciaio è un settore pieno di rischi. Che si tratti di monitorare i cambiamenti normativi o l'impatto dei conflitti globali, dei prezzi delle emissioni di carbonio o di altri fattori, le imprese devono rimanere vigili di fronte a molte condizioni mutevoli.

Siamo in grado di essere al passo con le condizioni di mercato che altri commercianti potrebbero offrire, o addirittura migliori. La TCI è un vantaggio anche per gli altri partner con cui facciamo affari. Sapere che abbiamo questa assicurazione, ci dà maggiore stabilità come azienda



Dinetah Sims,
Senior Vice President,
Macsteel International.

Inoltre, il settore richiede la capacità di prendere decisioni rapide per cogliere le opportunità ed evitare i rischi commerciali. Per Macsteel International, l'assicurazione del credito commerciale (TCI) offre più di una semplice protezione contro l'insolvenza: **in molti casi, rappresenta un vantaggio competitivo.**

Da una polizza stand-alone a un programma CGS

[Avevamo bisogno di un partner TCI che avesse una portata globale, tante informazioni sulle varie controparti e la capacità di agire rapidamente



Dinetah Sims,
Senior Vice President,
Macsteel International

Coface e Macsteel collaborano da quasi 20 anni. Partendo da una copertura stand-alone, Coface ha lavorato per comprendere meglio e dare valore al business di Macsteel. Con soluzioni su misura e team locali in tutto il mondo, Coface ha colto l'occasione e ha ampliato il suo supporto all'azienda. Oggi Macsteel è supportata da Coface Global Solutions (CGS), un'offerta globale di assicurazione dei crediti commerciali con flessibilità locale, pensata per le aziende multinazionali.

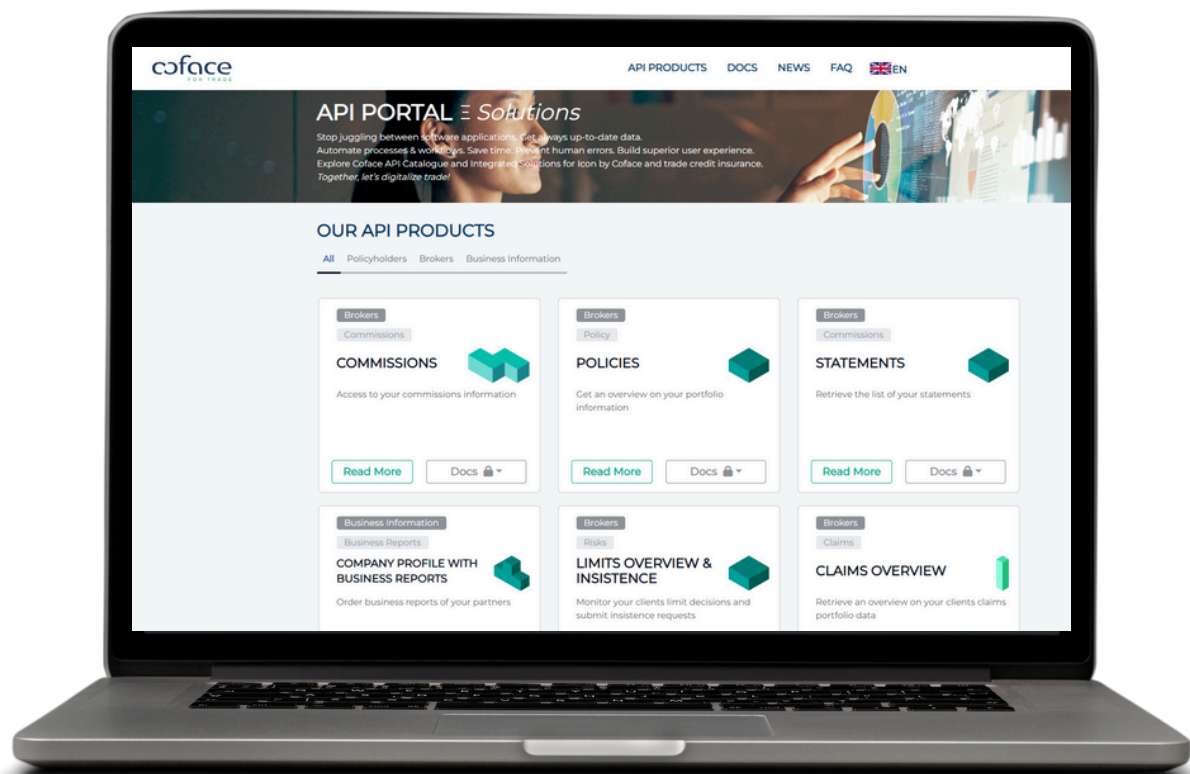
In quanto parte del programma CGS, le aziende come Macsteel beneficiano di una gestione centralizzata delle polizze e di una visibilità in tempo reale sulla loro esposizione globale, comprese le filiali. I programmi ricevono il supporto dei team locali di Coface, che conoscono gli aspetti del loro business nei Paesi in cui operano.

Le nostre soluzioni CGS sono progettate per semplificare la gestione del rischio per le aziende multinazionali. Macsteel è un ottimo esempio di come siamo stati in grado di lavorare insieme per condividere le informazioni e aiutare il cliente ad avere maggiore visibilità e controllo del proprio rischio globale, in modo che quando si presenta un'opportunità, possa agire rapidamente



Stefan Matheis,
Head of CGS for
Coface North America

Risk Dashboard, soluzioni API e underwriter del rischio dedicati



Nessuna azienda è uguale all'altra, ed è per questo che Coface fornisce soluzioni TCI su misura, specificamente personalizzate sulla base delle esigenze di un'impresa. Le polizze CGS possono essere adattate con coperture per il rischio di produzione, il rischio politico, le vendite in conto deposito e altro ancora. **Attraverso la piattaforma interattiva Coface Risk Dashboard, i clienti CGS possono monitorare le performance e lo stato di salute dei partner commerciali.**

I clienti CGS hanno accesso a una solida connessione API per una perfetta integrazione nei portali aziendali.

Oltre alle soluzioni di connettività, il programma CGS offre anche un accesso esclusivo al dipartimento underwriter, con team dedicati del rischio disponibili a fornire consulenza o a discutere le decisioni sui limiti di credito.

Lavoriamo a stretto contatto con i team di gestione del rischio di aziende come Macsteel per creare una partnership che ci consenta di aiutarli a supportare i loro clienti.



Stefan Matheis,
Head of CGS for
Coface North America

Business information: valutare il rischio fornitori, generare lead e cogliere opportunità di crescita



Dinetah Sims,
Senior Vice President,
Macsteel International

Faccio davvero fatica a capire come si possa fare business senza TCI, se si vuole dormire sonni tranquilli!

Oltre alle soluzioni di assicurazione dei crediti commerciali, Coface fornisce anche servizi di business information che possono aiutare le imprese a valutare rapidamente il rischio fornitori e a identificare le aree di crescita e di competitività. Recentemente anche Macsteel ha iniziato a utilizzare le Business Information di Coface.

In Coface crediamo che sperimentare i benefici dell'assicurazione dei crediti commerciali possa cambiare il modo in cui un'azienda si approccia al rischio. Con le giuste soluzioni, le aziende possono essere maggiormente spinte a incrementare le vendite in modo sicuro in nuovi mercati o con nuovi clienti. **L'assicurazione dei crediti commerciali può aiutare le imprese a ottenere finanziamenti più attrattivi, proteggendo al contempo il flusso di cassa dai crediti inesigibili.**

Apprezziamo la fiducia e la partnership che Macsteel ci ha accordato nel corso degli anni”, ha dichiarato Stefan Matheis. “E ci impegniamo a dare valore e un servizio clienti eccezionale, in modo da poter continuare a far crescere il loro business insieme



Stefan Matheis,
Head of CGS for
Coface North America

**Desideri saperne di più su
come Coface può aiutare la
tua azienda?**

**Contatta i nostri esperti
[coface.it/contattaci](https://www.coface.it/contattaci)**

